

# Modèles d'affaires autour de la « boucle locale d'énergie »

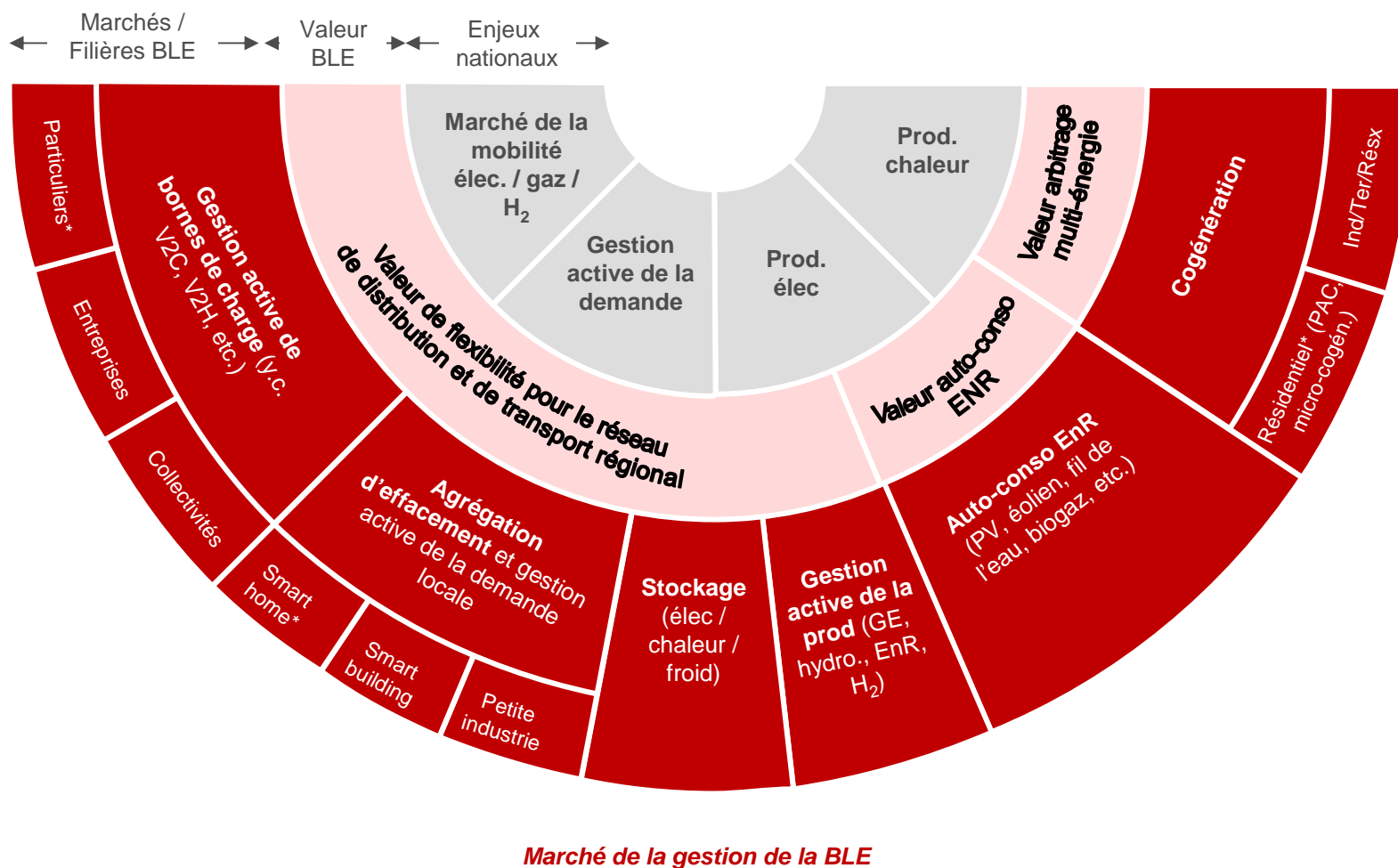
Quelques enseignements, au-delà des démonstrateurs « techniques »

Paris, le 24 janvier 2014



**Pierre GERMAIN**  
**Directeur Associé**  
**[pierre.germain@e-cube.com](mailto:pierre.germain@e-cube.com)**  
**01 83 95 46 80**

# La BLE englobe différentes solutions / filières susceptibles de générer de la valeur à la maille locale, dans l'articulation avec l'environnement national (ou supra-local)



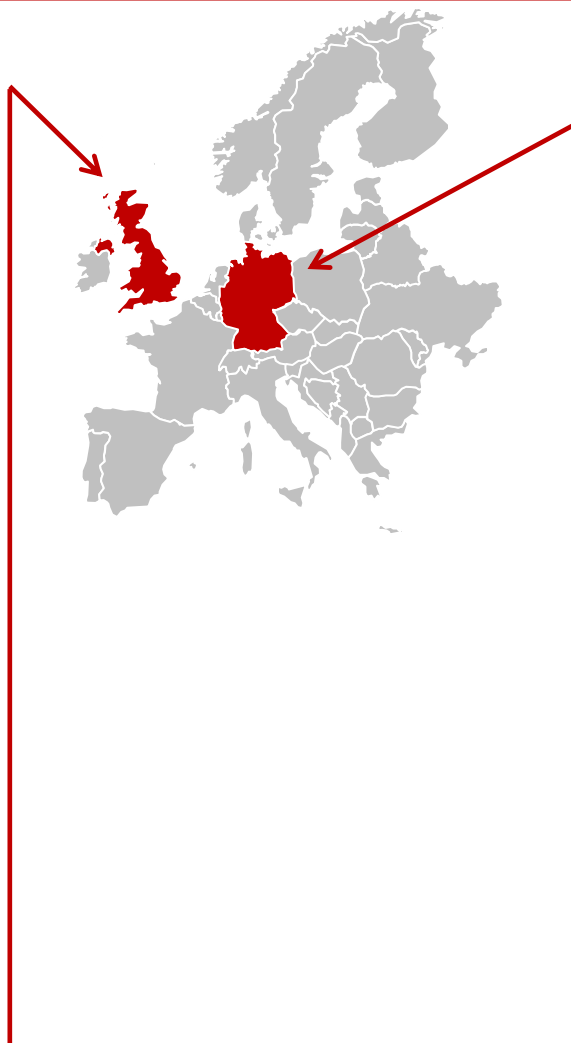
# 1 | LE PÉRIMÈTRE DE LA BOUCLE LOCALE D'ÉNERGIE (BLE) – BACKUP CASES ENLW ET EWE

## Le réseau de distribution se positionne comme un élément structurant de la BLE



### Effacement

- **Contexte** : croissance de la demande en pointe nécessitant un investissement de capacité au niveau de postes source
- **Cadre réglementaire** : *Equalization Incentive*
- **Modèle économique** : investissement de capacité dans le réseau de distribution différé grâce à l'effacement
- **Montage** : ENWL confie à ENERNOC la gestion d'un programme d'effacement (DemandSMART™) au niveau de 2 postes afin de réduire la charge sur 5 ans
- **Valeur** : 14 €/kW/an (part fixe = 2000 GBP par mois sur 6 mois)



### Marché local

- **Contexte** : croissance de la production locale et volonté de faire émerger des signaux de prix afin de rechercher une optimisation locale producteur / consommateur
- **Cadre** : dans le cadre d'un démonstrateur, EWE a mis en place un système de marché local permettant aux producteurs de valoriser leur électricité sur le réseau local, via des contrats horaires et quart-horaires en Day Ahead
- **Montage** : Un *market maker* réalise l'interface entre le marché local et le marché national. Il permet d'accroître la liquidité du marché.
- **Résultats annoncés** :
  - 6-8% de diminution du prix d'achat pour les consommateurs
  - 15% de gains supplémentaire à la vente pour les cogénérations